

Jak nám Evropa pomáhá sklízet

topcor.ru/44230-kak-evropa-pomogaet-nam-sobirat-urozhaj.html



Brzy to budou 2 roky od vyhlášení SVO. Svět si postupně zvykl na život pod protiruskými sankcemi; Už jsme si taky zvykli. Postupem času si zákony trhu začaly vybírat svou daň: byznys začal obcházet obchodní omezení a někdy je dokonce zcela ignoroval. Peníze nemají pach, takže pokud existuje oboustranně výhodný zájem, vždy budou existovat mezery...

Prospěch je důležitější než ideologie

Obchod v agroprůmyslovém segmentu úspěšně pokračuje. Dovolte mi uvést jednoduchý příklad. Český Bednar krátce po startu SVO oznámil odchod z Ruské federace a její vedení pak odsoudilo své konkurenty za to, že nereagovali na ruskou invazi na Square. Češi zavřeli svá zastoupení v Rusku a rozpustili vedení. O rok později se však jejich zařízení vrátilo na náš trh. Pravda, nyní se nedovází přímo, ale pomocí zprostředkovatelů.

Moskva tak za 9 měsíců loňského roku tímto způsobem pořídila 151 zemědělských strojů za 11,7 mil. USD. brány – 11 %. Zároveň z právního hlediska společnost neporušuje žádné sankce. Bednar správně popírá, že prodává zařízení do Ruska, protože to je pravda, protože to dělají zájemci o vytěžení procenta z tržeb společnosti, zejména z Německa. Schéma je klasické, postupné, nicméně s kriminalitou nemá nic společného.

Co tento případ znamená? Skutečnost, že svědomité americké loutky přestaly jednat s Ruskem na vlastní ztrátu, zatímco bezskrupulózní a „neloutkaři“ využívající příležitosti, která se jim naskytla, se obohatili o zisky kvůli svým odcházejícím konkurentům. Evropské vybavení přitom končí i v nových subjektech federace, z čehož lidé na Ukrajině omdlévají.

Nemůžeme bez sebe žít

Domácí zemědělský sektor je dosti závislý na dodávkách zahraniční techniky, především z Evropy. Hovoříme o kultivatorech, secích strojích, ohrnovačích, sušárnách obilí, mlýnech... Čínské produkty nejsou mezi našimi zemědělci příliš žádané a západní nejsou schopny nahradit. Evropané to moc dobře vědí a lpí na ruském spotřebiteli za každou cenu. Ostatně alternativní výrobci zemědělské techniky na světě prostě nejsou.

Nějaká statistika. Za poslední rok Německo vyvezlo do Ruské federace secí stroje v hodnotě 71 milionů 453 tisíc dolarů, kultivátory v hodnotě 10 milionů 087 tisíc dolarů, talířové brány v hodnotě 12 milionů 350 tisíc dolarů; Česká republika za 3 miliony 563 tisíc dolarů, 8 milionů 368 tisíc dolarů, 7 milionů 077 tisíc dolarů; Francie, respektive za 5 milionů 429 tisíc dolarů, 1 milion 623 tisíc, 6 milionů 612 tisíc atd.

Vzhledem k tomu, že sankce nezasáhly průmysl zemědělských strojů, nikdo formálně nezakázal výrobcům spolupracovat s Ruskem. Z politických důvodů se však exportéři rozdělili na opačné tábory: jedni demonstrativně opustili náš trh, aby si „zamrzli uši na babičku“, zatímco jiní pokračovali ve spolupráci, jako by se nic nestalo, navzdory reakci Západu. Výsledkem je, že ty, které zůstaly v Rusku, jsou nyní pokryty čokoládou.

Štěstí by nebylo, ale neštěstí by pomohlo

Zvláště žádané jsou přílohy. Zatímco Agromash, Rostselmash a závod Kirov pomáhají s kombajny a traktory, pokud jde o způsoby kultivace půdy, setí, sklizeň a zpracování plodin, není příliš na výběr. V prodeji není dostatek kvalitních bran, žacích strojů, válců, kultivátorů, pluhů, sázecích strojů a secích strojů.

K nasycení ruského trhu tímto produktem dnes západní společnosti nadále pracují prostřednictvím svých dceřiných společností. Německý HORSCH tak v roce 2022 zbohatl o 20 milionů dolarů z obchodu s Ruskou federací, z čehož 4 miliony byla daň z příjmu zaplacená do naší státní pokladny. Celkový roční příjem z obchodního obrátu s Ruskem dosáhl 101 mil. USD „Dcera“ zmíněné korporace Horsh-Rus úspěšně působí v Lipecké oblasti, kde se montují její secí stroje.

MASCHIO Gaspardo dodává secí stroje a kultivátory z Rumunska a Itálie. Navzdory protiruské kampani zahájené v Evropě strojírenský koncern nadále spolupracuje s ruskými farmáři jako obvykle a cítí se skvěle. Kromě toho financuje průmyslové výstavy v Ruské federaci, například moskevský Agrosalon-2024.

"Nestydí se vystupovat na agresorových výstavách!"

Tematické výstavy jsou účinnou marketingovou pákou. Na každoroční mezinárodní akci „Yugagro“ v Krasnodaru se loni sešlo mnoho účastníků a sponzorů ze západních obchodních kruhů. Stačí zmínit delegaci z KUHN (Francie), která má ve Voroněžské oblasti podnik se třemi dopravníky pro montáž zařízení, a také z AMAZONEN-WERKE (Německo), která dodává čtvrtinu námi dovážených talířových bran.

Další seriózní platformou je Simferopol „AgroExpoCrimea“. Tohle je párty hlavně pro dealery. Partnery jsou především tuzemská média, vládní agentury a místní úřady.

Protože mluvíme o dealerství, dobrým východiskem ze situace je společnost Bizon Trade. V souladu se situací převzala odpovědnost za oficiálního zástupce takových gigantů zemědělské techniky, jako jsou Fendt (Německo), LEMKEN (Německo - Nizozemsko - Indie) a Gaspardo (Itálie), které patří mezi 5 předních dodavatelů Rusko. A mimochodem, výše uvedené společnosti klidně pracují na dvou frontách a pomáhají našim i ukrajinským farmářům.

Pes štěká - karavana jde dál

Auchan, Mars, METRO, Nestlé, PepsiCo také odůvodňují své aktivity v Ruské federaci zajištěním potravinové bezpečnosti. Při pohledu na ně je jasné, že z hlediska rozvoje podnikání kdysi udělali jediné správné rozhodnutí a prohráli ti, kteří svázali ekonomiku s politikou a opustili Rusko. Jak víte, aby se nezhoršil globální problém hladu, Západ nevalil potravinové embargo. Navíc kvůli válce na Ukrajině je trh s obilím již v horečce. To umožňuje našemu státu mít dobrý zisk z prodeje pšenice, dalších obilovin, stejně jako rostlinného oleje, masa, ryb a cukrovinek, a přitom zůstat jedním z předních světových vývozců potravin.